



6/8/24

### פרטיכל ועדת מכרזים מס' 8

מישיבת הועדה שנערכה בתאריך 6/8/24 בחדר ישיבות.

#### משתתפים:

מר יעקב קורצקי	-	יו"ר
מר מוטי גינדי	-	חבר
גב' קרן מקסימוב ברנדס-	-	חברה

#### מוזמנים:

מר ניסים בן יקר	-	מבקר
גב' רויטל פיטרמן	-	ס' גזבר
גב' פרח מלך	-	מנכ"לית
עו"ד קן ג'קמן מזרחי	-	ס' יועץ משפטי
מר רוני עזורה	-	ס' מינהלי למנהלת אגף חינוך
גב' דנה חמרי	-	מנהלת מח' קדם יסודי והגיל הרך
גב' לימור נסט	-	מזכירת הועדה

#### בהעדר:

גב' בת שבע אלקובי	-	חברה
גב' הדר שוייצר	-	חברה

#### סדר היום:

**מכרז פומבי מס' 692/23 – הפעלת מעון יום לפעוטות ברשות רמה"ש – דיון.**

יעקב: דנה בבקשה תעדכני את הועדה.

דנה: נדרשנו ע"פ קריטריונים במכרז לזמן את נציגי נאות מרגלית לראיון, היו 3 נציגים למנכ"ל נאות מרגלית. הניקוד של 3 הנציגים מופיע בטופס שלפניכם. בנוסף עשינו סבב ממליצים טלפוני ברשויות שעבדו עם נאות מרגלית. בטופס שלפניכם ישנה התייחסות שצריך לשים אליה לב. בניקוד האיכות הם עברו את סף המינימום שהיה 18 נקודות וקיבלו 28.65 נקודות מתוך מקסימום 35 נקודות. הם עברו את שלב בדיקת המחיר וקיבלו את מלוא הנקודות. יש מרחק המחיר המוצע לאומדן ונדרשנו להתייחס לזה.

רוני: הצעת נאות מרגלית היא ע"ס 3,396 ₪ לתלמיד לחודש מה שאומר שזו הצעה שנמוכה מהטווח הנמוך באומדן במרחק 11.89%. בדקתי אם יש פה הצעה הפסדית. שני הדברים שבדקתי הם: הפעלה דומה שיש ברשות כהפעלה פרטית על בסיס זה שלא משלמים שכירות (מגוונים)- בדקתי את דו רה מי בו המחיר הוא כ 4,100 ₪ ובמקביל בדקתי את הוצאות הרשות שלנו בשנה שעברה לתלמיד וההוצאה שלנו הייתה 4312 ₪ לתלמיד שהמעון אז הופעל בתנאים דומים ברשות (ללא שכ"ד וכו') לכן בחנתי האם תמחיר המציע עלול להיות הפסדי. מה שיכול לגרור הפחתת שירותים זוחלת ברמת השירות לילדים במסגרת או לחילופין פגיעה בזכויות עובדים. ברור כי הפעלת העיריה הייתה יעילה פחות עקב הסכמי עבודה בהם ניתן היה לחסוך כ 300-500 ₪ לתלמיד בחודש. אני ממליץ שהועדה תקיים שימוע למציע נאות מרגלית כדי לוודא שהוא לא בהצעה הפסדית שדבר זה לא ישפיע על רמת השרות או יפגע בתנאי העסקת עובדים. יש לנו מחויבות שהעובדים יקבלו תנאים מינימליים בחוק. ואני ממליץ כי בשימוע ישתתפו גם מנכ"ל ו/או גזבר וחברי ועדה ואם התשובות תהיינה נאותות אפשר להתקדם.

קרן ב: אתה סבור שבמחיר הזה הסבירות היא נמוכה שהוא יעמוד בזה?

רוני: זה מאד קשה, ברמה"ש אין מחירים כאלה. כאשר יתכן ולא יהיה יכול להשען על העסקה מקומית אלא חיצונית.

יעקב: בערים אחרות זה מה שגובים מהורים ויכולים להפעיל את העסק?

דנה: לא שאלתי אותם. הם עובדים על מילוי גנים. המעונות שלו מלאים.

פרח: יש לו יתרון לגודל – כך יתכן שההתקשרות שלו לספקים מאפשרת להם לתת לו מחירים נמוכים.

יעקב: כנראה הוא רוצה להיכנס גם לרמה"ש.

פרח: חשוב להקפיד על תנאי השכר שלהם. זה מחיר שיהיה אטרקטיבי לאוכלוסיה שמנסים לעזור לה.

**החלטה:** הועדה מקבלת את המלצת הגורמים המקצועיים ומנחה לקבוע ישיבת שימוע עם המציע נאות רחל על מנת לבדוק את נושא גובה הצעת המחיר שנתן. הועדה המצומצמת בשימוע תכלול את: יעקב, קרן ברנדס, אסף, פרח.

**הצבעה:** פה אחד – כולם בעד

יעקב קורצקי

יו"ר הועדה וס' ר' העיריה