
היזמות שלי

ד"ר דוד אלמגור

Email: david@almagors.com

www.facebook.com/almagormentor

2020

על עצמי



- לפני פרק היזם
 - תואר ראשון, שני ודוקטורט בהנדסת חשמל – הטכניון, אוניברסיטת קליפורניה סן דייגו
 - 18 שנות ניסיון מקצועי מתוכן 8 בקליפורניה, ארה"ב – רובן בניהול טכנולוגי
 - משרה אחרונה – מנהל קבוצת ה-DSP בנשיונל סמיקונדקטור ארה"ב
 - Mysticom Semiconductor (רכיבי תקשורת), 1997-2004
 - יזם, מנכ"ל ויו"ר
 - גייסתי 42 מיליון דולר מקרנות הון סיכון, משקיעים פיננסיים, אסטרטגיים (סיסקו, TI, פיליפס)
 - לקוחות: TI, IBM, Infineon, Philips, Conexant, Samsung, NEC ועוד
 - נמכרה ב-2004 ל- Transwitch (NASDAQ: TXCC)
- פרק ביניים, 2004-2009
 - מעורבות במספר חברות, בעיקר צעירות מאוד
 - יזם, חבר מועצת מנהלים, יועץ
- Panoramic Power (מערכת ניהול אנרגיה), 2009-2015
 - המנכ"ל המקים, גייסנו כ-20 מיליון דולר
 - מכירות ללקוחות ענק, ב-40 מדינות, שותפים אסטרטגיים
 - נמכרה ב-2015 ל-Direct Energy
- Presenso (תחזוקה חזויה) 2015-2019
 - מייסד ויו"ר
 - גייסנו 3 מיליון דולר
 - לקוחות ענק בעולם התעשייה
 - נמכרה ב-2019 ל-SKF
- Penelpi – חברה בהקמה (2020)



הפתרונות של פנורמיק ופרסנו

קליפים:

■ <https://www.youtube.com/watch?v=O5VG5b7y800>

■ https://www.youtube.com/watch?v=8A45_VO2ldE&t=2s



התמיכה ביזמים

- אני מנהל דף פייסבוק "עסקי" – בהתנדבות
- מתפרסם בו טיפ שבועי להקמת וניהול מיזם, יש כבר כ-120 טיפים
- בהמשך יתקבצו הטיפים לספר יזמות
- ניתן דרך הדף לקבוע איתי פגישה חינם
- ב-3 השנים האחרונות נפגשתי כך עם מעל ל-300 יזמים
- www.facebook.com/almagormentor

The screenshot shows a web browser displaying the Facebook page for 'David Almagor Business Mentoring'. The browser's address bar shows the URL 'facebook.com/almagormentor/?modal=admin_todo_tour'. The page header includes navigation options like 'Home', 'Create', and 'More'. The main content area features a profile picture of David Almagor, a cover photo of two people climbing a mountain at sunset, and a 'Book Now' button. The page name is 'David Almagor Business Mentoring' with the handle '@almagormentor'.

מאגר הטיפים

טיפים להקמת מיזם (20 הראשונים כדוגמה)

1. הצורך/הבעיה
2. הצוות המקים
3. פוקוס פוקוס פוקוס
4. תנאי הסף לתקופת קדם הסטארטאפ
5. גיוס כסף למיזם צעיר
6. המודל העסקי של אנג'לים והמתמטיקה של ההשקעות שלהם
7. רשת היועצים מסביב
8. הערכת שווי למיזם צעיר
9. כסף ממשלתי
10. בגדי המלך החדשים: לבוא מתחום אחר ולזהות דרך חדשה
11. קניין רוחני
12. חסם בפני התחרות
13. האם לא עשו את זה כבר ?
14. תחרות זה טוב
15. מהו הערך ללקוח
16. מטרת 5 שנים
17. מודל עסקי, מה מוכרים ?
18. הגדרת המוצר
19. אפליקציות – מתי ? למה ? אתר אינטרנט במקום ? ויראליות
20. קרנות הון סיכון
21. ועוד ועוד.....

סיפורים אישיים ככל שיתיר הזמן

1. בגדי המלך החדשים: לבוא מתחום אחר ולזהות דרך חדשה
2. להוציא חברה מתוך חברה קיימת
3. העובד שרצה להשקיע כסף
4. תזרים – ארוחת מיליון הדולר
5. המתח בין משקיעים ליזמים

שאלות

תודה רבה!